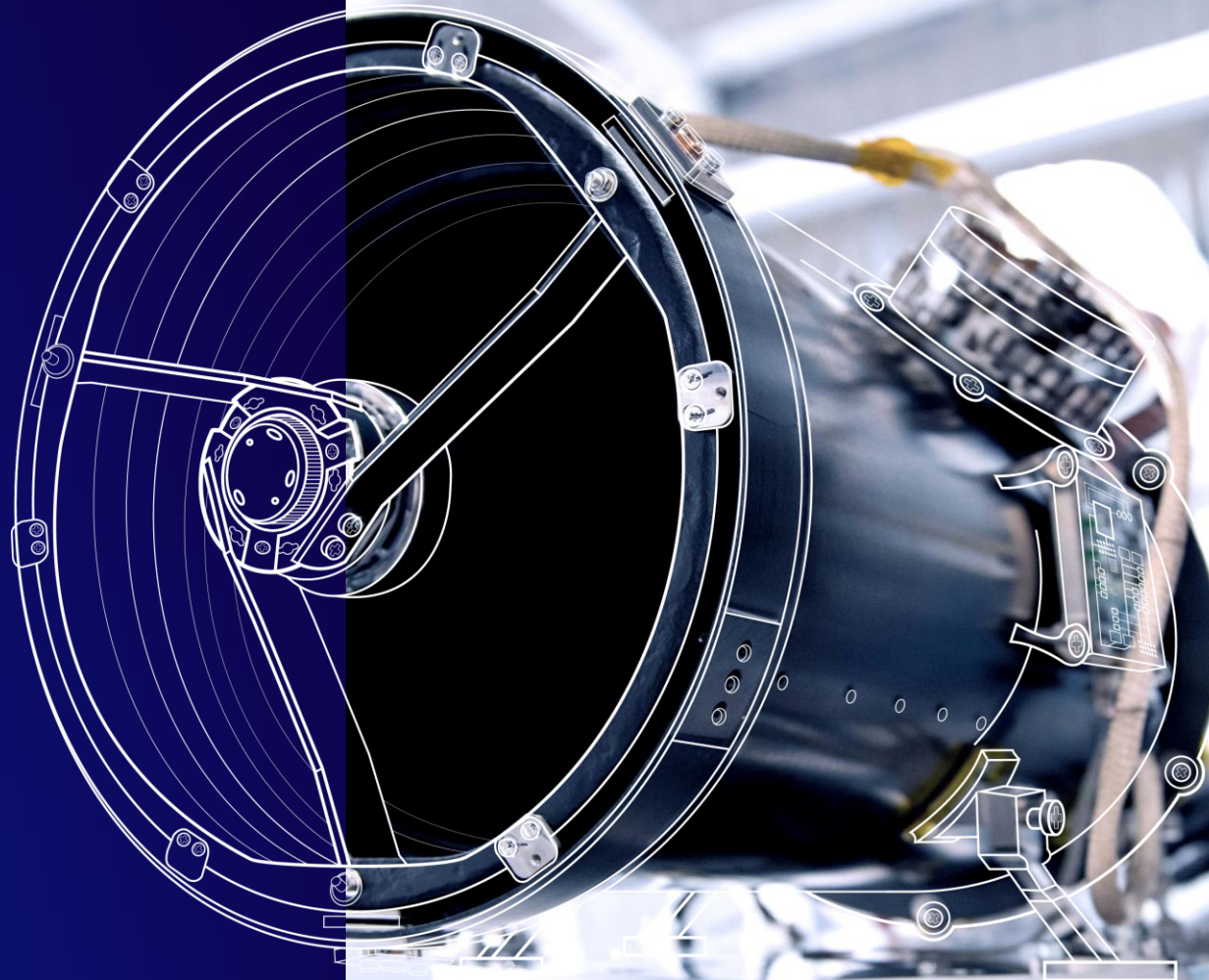


Scanway S.A.

Prezentacja Q1 2025 | maj 2025

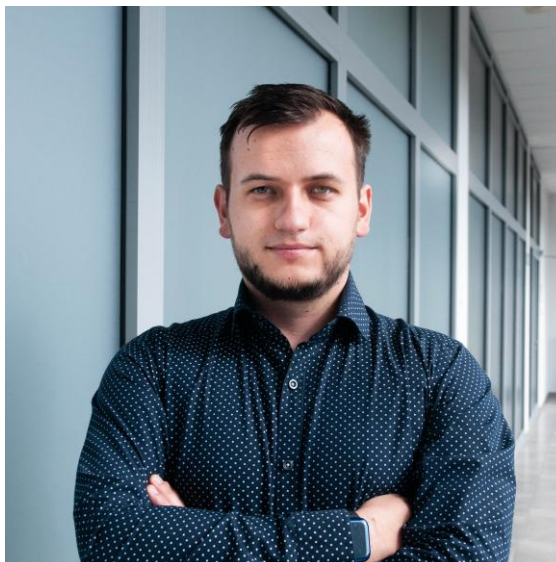


Prelegenci



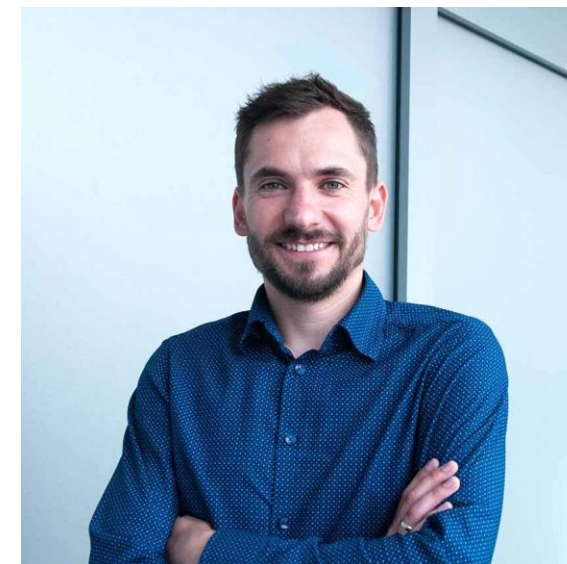
Jędrzej Kowalewski
CEO

Główny pomysłodawca i założyciel Scanway. Ekspert od mobilnych systemów wizyjnych, optomechatroniki, robotyki, teleoperacji oraz technologii kosmicznych.



Mikołaj Podgórski
COO

Specjalista w obszarze współpracy biznesowej. Ekspert w projektach kosmicznych – od strony zarządzania, jak również aspektów inżynierskich.



Radosław Charytoniuk
CSO

Praktyk w zakresie budowania trwałych i efektywnych relacji biznesowych. Specjalista w sferze rozwoju rynku przemysłowego oraz partnerstwa technologicznego.



Agenda

Executive summary	4
O Scanway	5
Wyniki finansowe Q1 2025	12
Najbliższe misje kosmiczne z udziałem Scanway	15
Strategiczne kierunki rozwoju	19
Scanway Industry	27
Podsumowanie	32

Executive summary Q1 2025

Realizowane projekty

- **Scanway rekomendowanym podwykonawcą** do realizacji projektu Camila i dostarczenia teleskopów optycznych do min. 2 satelitów
- **Rozpoczęcie komercjalizacji systemu wizyjnego Hydra** i pierwsze wdrożenia z klientami przemysłowymi w Polsce
- **Rozwój współpracy z Nara Space** o dodatkowe testy środowiskowe teleskopów do monitorowania emisji metanu planowanych do wyniesienia w 2026 roku

Business Development

- **Utrzymany wysoki backlog 16,86 mln zł** (backlog do czasu zawarcia umowy wykonawczej nie uwzględnia wpływów z tyt. projektu Camila)
- **Wysokie zainteresowanie** istniejącymi oraz rozwijanymi produktami Spółki zgłaszane przez międzynarodowych odbiorców

Finanse

- **Blisko dwukrotny wzrost przychodów ogółem** w ujęciu r/r (+97%)
- Środki pieniężne na koniec 31 marca w połączeniu z backlogiem **umożliwiają dalszy rozwój i skalowanie biznesu**

Debiut na GPW

- **Przeniesienie notowań na Główny Rynek GPW** do końca 2025 roku
- **Trwają zaawansowane prace nad prospektem**, którego złożenie planowane jest w okolicach połowy roku
- Wkrótce rozpoczęcie przekształcania sprawozdań **zgodnie z MSSF*** na potrzeby prospektu

*Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej

PRZYCHODY
OGÓŁEM
Q1 2025

3,18 mln zł
+97% r/r

SPACE

2,84 mln zł

INDUSTRY

0,34 mln zł

BACKLOG
NA DZIEŃ
31.03.2025

16,86 mln zł
-0,28 mln od 31.12

SPACE

15,46 mln zł

INDUSTRY

1,40 mln zł

Przychody ogółem liczone jako suma przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, powiększone o środki pieniężne otrzymane w formie dotacji (głównie na projekt PIAST i EagleEye w działalności kosmicznej) rozpoznane jako pozostałe przychody operacyjne

Backlog – podpisane i realizowane kontrakty do rozliczenia w przyszłych okresach



O Scanway

Jesteśmy ekspertem w zakresie przetwarzania danych optycznych



Jesteśmy jedną z kilkunastu firm na świecie, która opracowała **kompletne produkty optoelektroniczne do obserwacji Ziemi z orbity**

Specjalizujemy się w łańcuchu przetwarzania optycznego, który obejmuje: Akwizycję, Przetwarzanie, Analizę danych obrazowych, a także Predykcję zdarzeń na ich podstawie (**APAP**)

W obszarze Space, dostarczamy rozwiązania hardwarowe (instrumenty optyczne, np. teleskopy, kamery), jak i analitykę do obrazowania

W obszarze Industry, oferujemy rozwiązania oparte na przetwarzaniu danych obrazowych, w tym: kompletne systemy do kontroli jakości

Kompetencje Spółki w obszarach: *Space* i *Industry* **uzupełniają się i tworzą synergie**

Dążymy do tego, by zapewnić Klientom **pełen dostęp do kluczowych danych optycznych**

Aktywnie wspieramy rozwój ekonomii kosmicznej

- **Realizujemy jedno z największych kontraktów w Polsce** na urządzenia kosmiczne (EagleEye, PIAST, wkrótce Camila)
- Nasze rozwiązania optyczne znalazły się **w najważniejszych europejskich i polskich misjach** kosmicznych 2024 r.:
 - ✓ **Scanway Camera System (SCS) w Ariane 6**, inauguracyjnym locie najnowszej europejskiej rakiety nośnej (zdjęcie z SCS po prawej)
 - ✓ **Teleskop SOP200 w największym satelicie EagleEye** jakiego Polska wysłała dotąd w kosmos ~55 kg (zdjęcie startu rakiety po prawej)
- **Operujemy STAR VIBE**, najdłużej działającym polskim optycznym satelitą obserwacyjnym (wyniesiony w styczniu 2023 r.)
- Jesienią 2025 r. planujemy **przenosiny na Główny Rynek GPW**

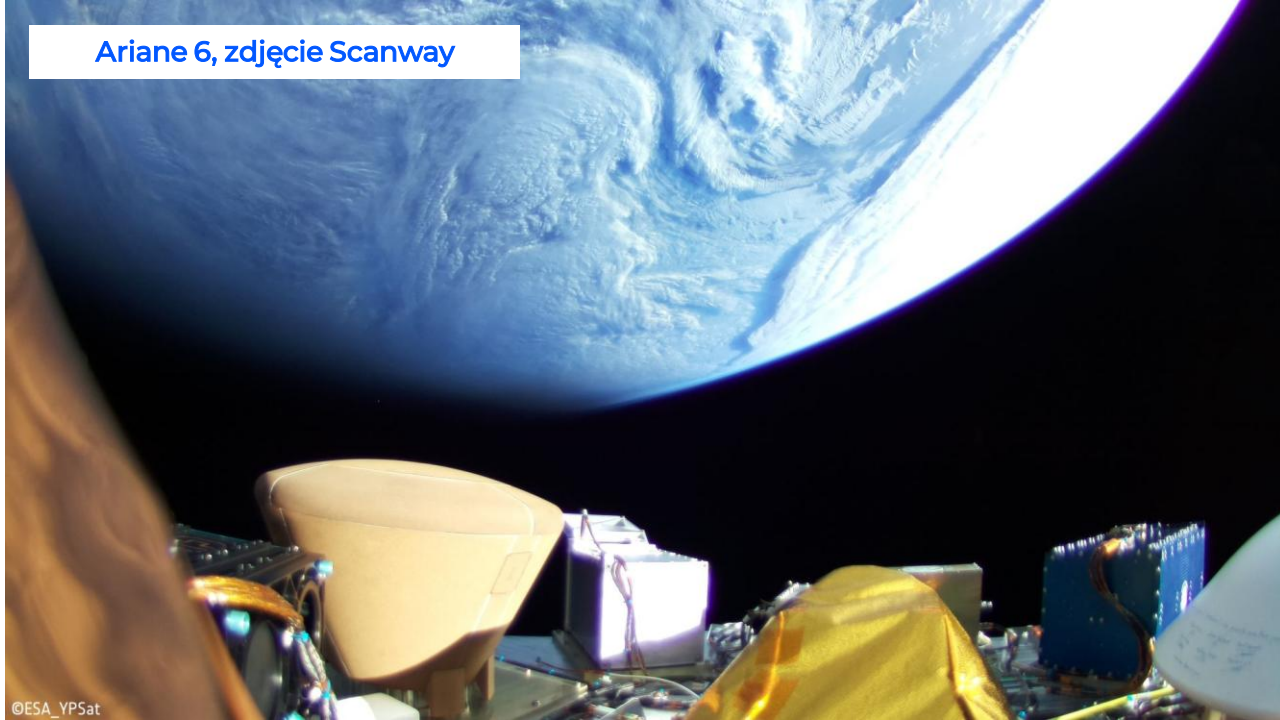
7

Dotychczas wyniesionych produktów w przestrzeń kosmiczną

16

Produktów na różnym etapie przygotowania i gotowości do lotu

Ariane 6, zdjęcie Scanway



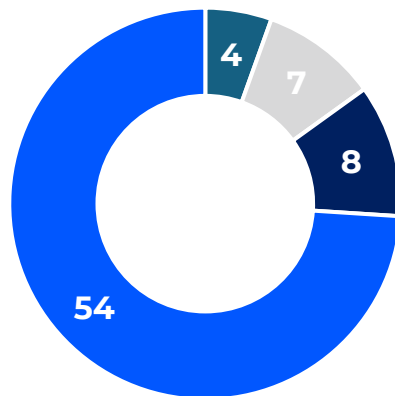
©ESA_YPSat

Start misji Transporter 11



Scanway tworzy zespół ponad 70 doświadczonych ekspertów

Stan na 31.03.2025 r.

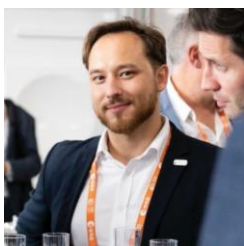


■ Zarząd ■ Administracja ■ Sprzedaż i Marketing ■ Inżynierowie

- **Ok. 80% zespołu to inżynierowie** z dużym doświadczeniem w projektowaniu, integracji i testowaniu systemów optycznych oraz satelitarnych
- **Pełen zakres kompetencji zespołu** obejmuje wszystkie kluczowe specjalizacje: optyka, mechanika, elektronika, oprogramowanie, testy środowiskowe i więcej
- **Doświadczenie w misjach kosmicznych** m.in. STAR VIBE, Ariane 6, EagleEye
- **Ułożone procesy** pozwalają realizować zarówno projekty R&D, jak również wdrożenia produktów w branży Space i Industry
- **Zespół pasjonatów zbudowany na przestrzeni lat**, w pełni skoncentrowany na długoterminowym podejściu i budowie wartości Scanway na globalnym rynku



Agnieszka Przybylska
Optical Engineer



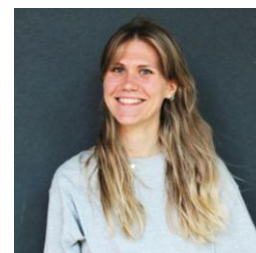
Oskar Zdunek
Business Development Manager



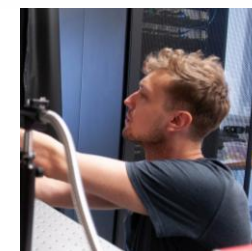
Michał Łyczkowski
Lead Mechanical Engineer



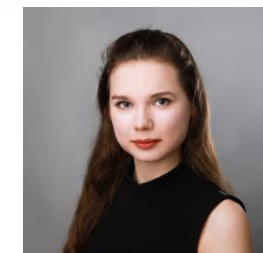
Tomasz Kaliński
Sales Engineer



Vasilisa Svirydava
Marketing Manager



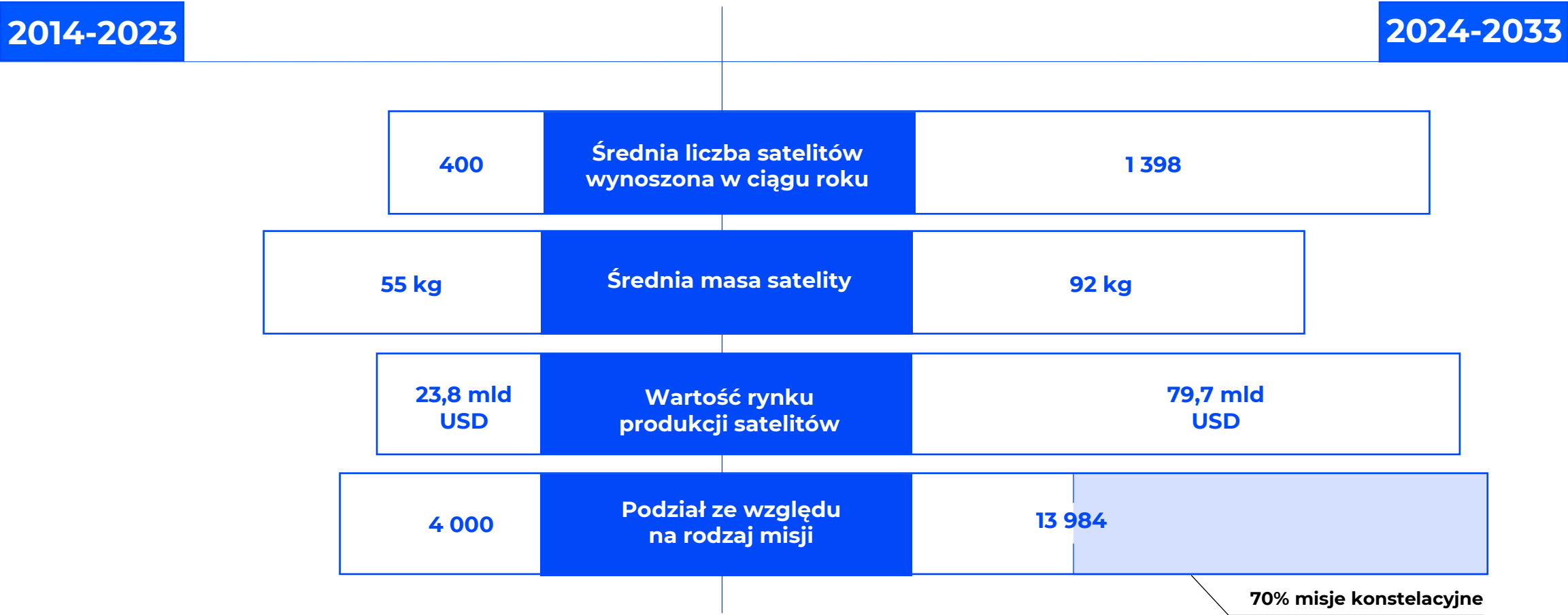
Aleksander Gorgolewski
Project Manager / SE



Marta Wiatrzyk
Machine Vision Engineer

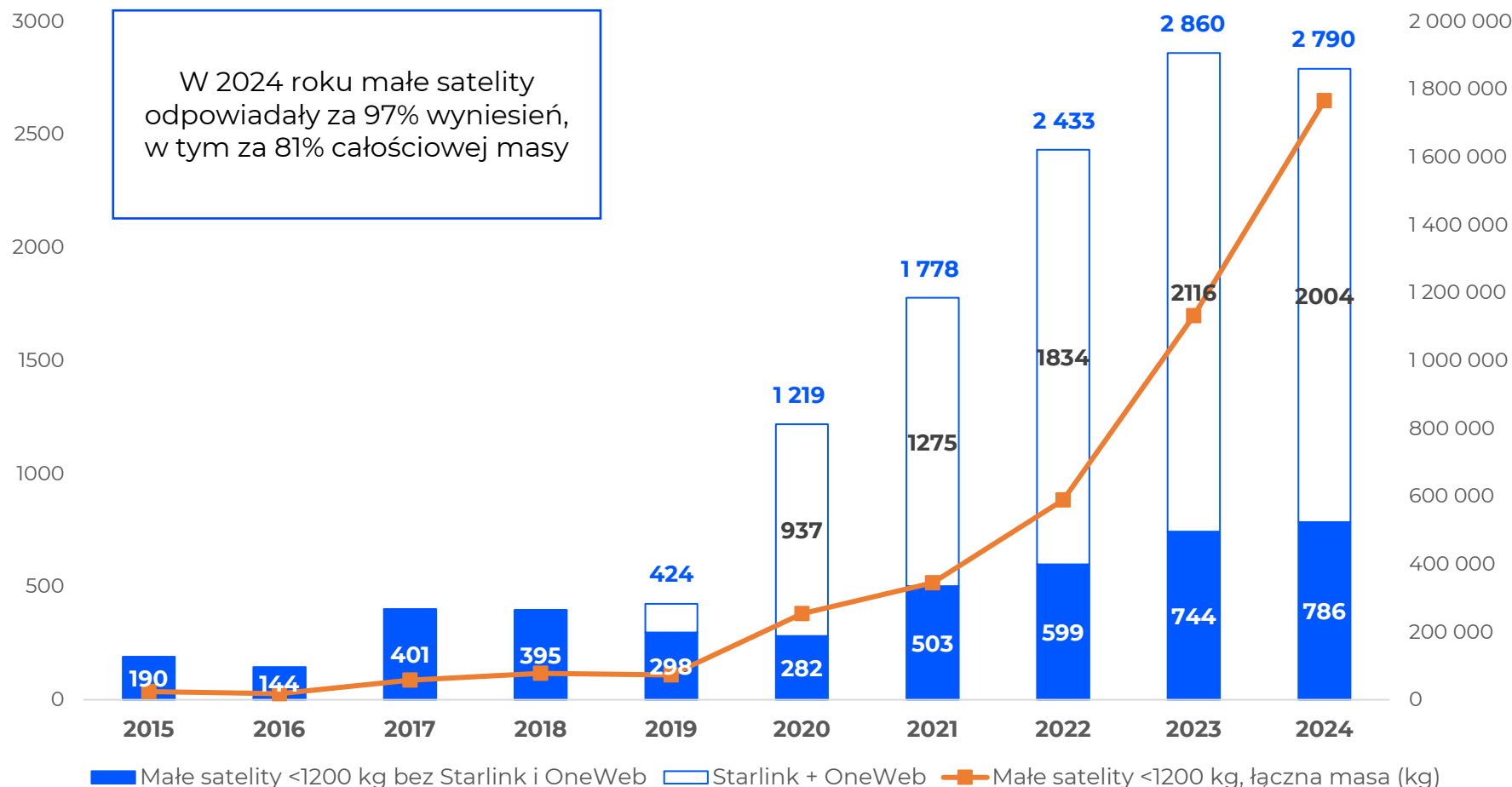
Rynek małych satelitów – poniżej 500 kg (wg Novaspace)

Bez udziału mega-konstelacji (m.in. Starlink, gdzie masa nowych wersji V2 Mini, V2 i V3 przekracza 500 kg)



Rynek małych satelitów – poniżej 1200 kg (wg BryceTech)

Liczba wyniesionych satelitów w latach 2015-2024

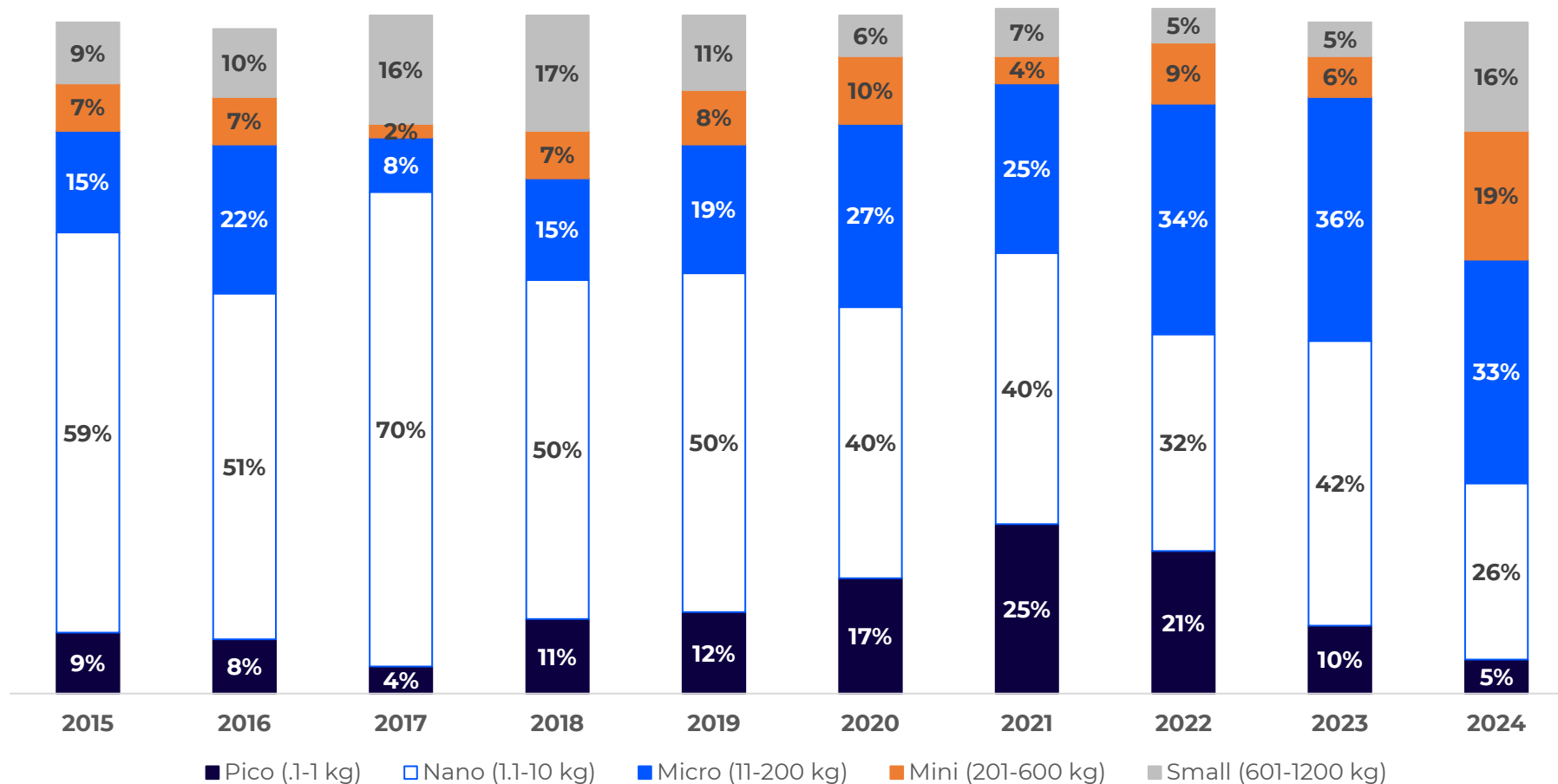


Kluczowe informacje

- **Ponad 10-krotny wzrost** wyniesień małych satelitów w ciągu dekady
- **Ponad 70-krotny wzrost** łącznej masy małych satelitów w ciągu dekady (1 766 070 kg w 2024)
- Wysoki udział konstelacji Starlink (USA) i OneWeb (FR+UK)
- **Wzrostowy trend wyniesień małych satelitów** w latach 2020-2024, po wyłączeniu wpływu Starlink i OneWeb
- **Średnia masa małego satelity:**
2015: 125 kg
(125 kg bez Starlink i OneWeb)
2024: 633 kg
(223 kg bez Starlink i OneWeb)

Rynek małych satelitów – poniżej 1200 kg (wg BryceTech)

Masa wyniesionych satelitów (po wyłączeniu Starlink i OneWeb) w latach 2015-2024



Kluczowe informacje

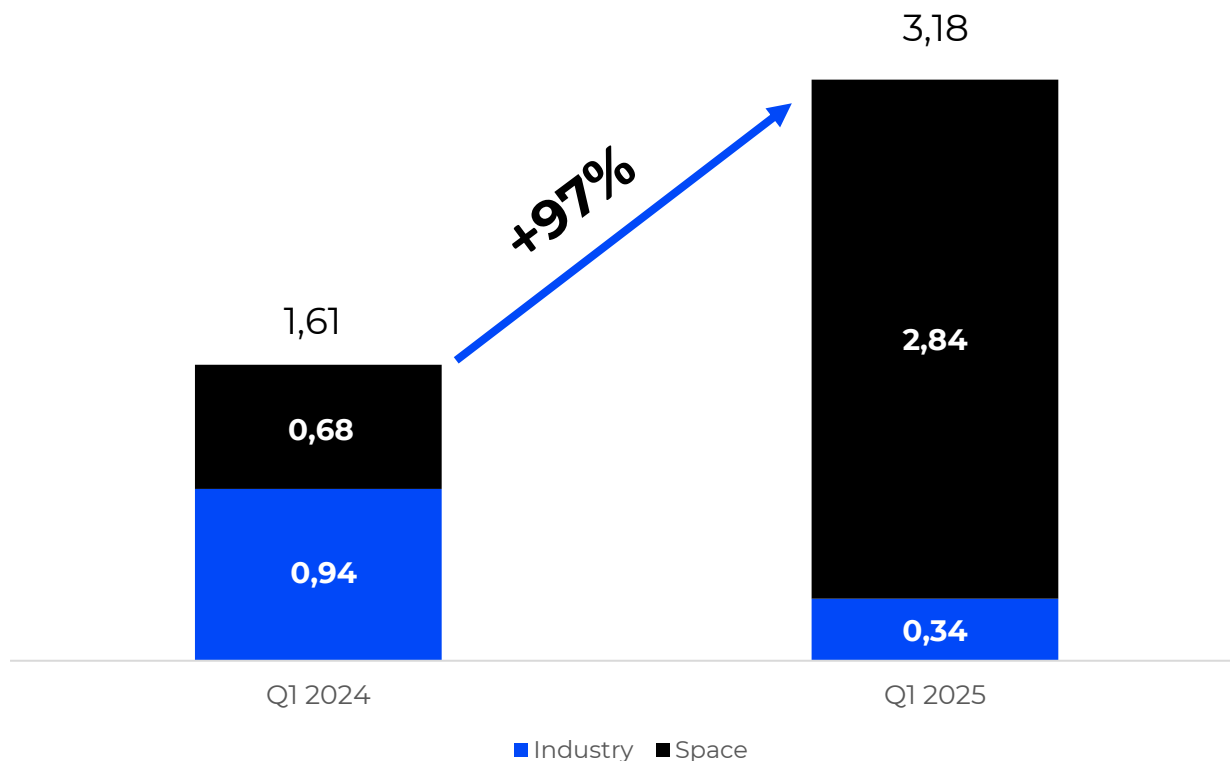
- Wzrost możliwości technicznych i operacyjnych **mikrosatelitów (11-200 kg) i minisatelitów (201-600 kg)** sprawia, że to najszybciej rosnące segmenty satelitów
- **Im wyższa masa satelity, tym mniejsza konkurencja** w danym segmencie ze względu na barierę technologiczną
- Scanway zamierza stać się **wiodącym dostawcą instrumentów optycznych** do mikrosatelitów (11-200 kg), a w przyszłości do minisatelitów (201-600 kg)

A hand in a white shirt sleeve points with a pen at a line graph on a document. The graph shows a fluctuating line with several peaks and troughs. To the right of the graph is a vertical axis with numerical values ranging from 0.06100 to 0.07800. Below the graph, the words 'Sep', 'Oct', and 'Weekly' are visible. The entire image is overlaid with a semi-transparent blue filter.

Wyniki finansowe Q1 2025

Podsumowanie Q1 2025

Przychody ogółem Q1 2024 i Q1 2025 [mln zł]



Przychody ogółem liczone jako suma przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, powiększone o środki pieniężne otrzymane w formie dotacji (głównie na projekt PIAST i EagleEye w działalności kosmicznej) rozpoznane jako pozostałe przychody operacyjne

EBITDA = zysk (strata) z działalności operacyjnej + amortyzacja

Backlog to podpisane i realizowane kontrakty do rozliczenia w przyszłych okresach

-0,20 mln zł
EBITDA

-1,14 mln zł
Zysk (strata)
z działalności operacyjnej

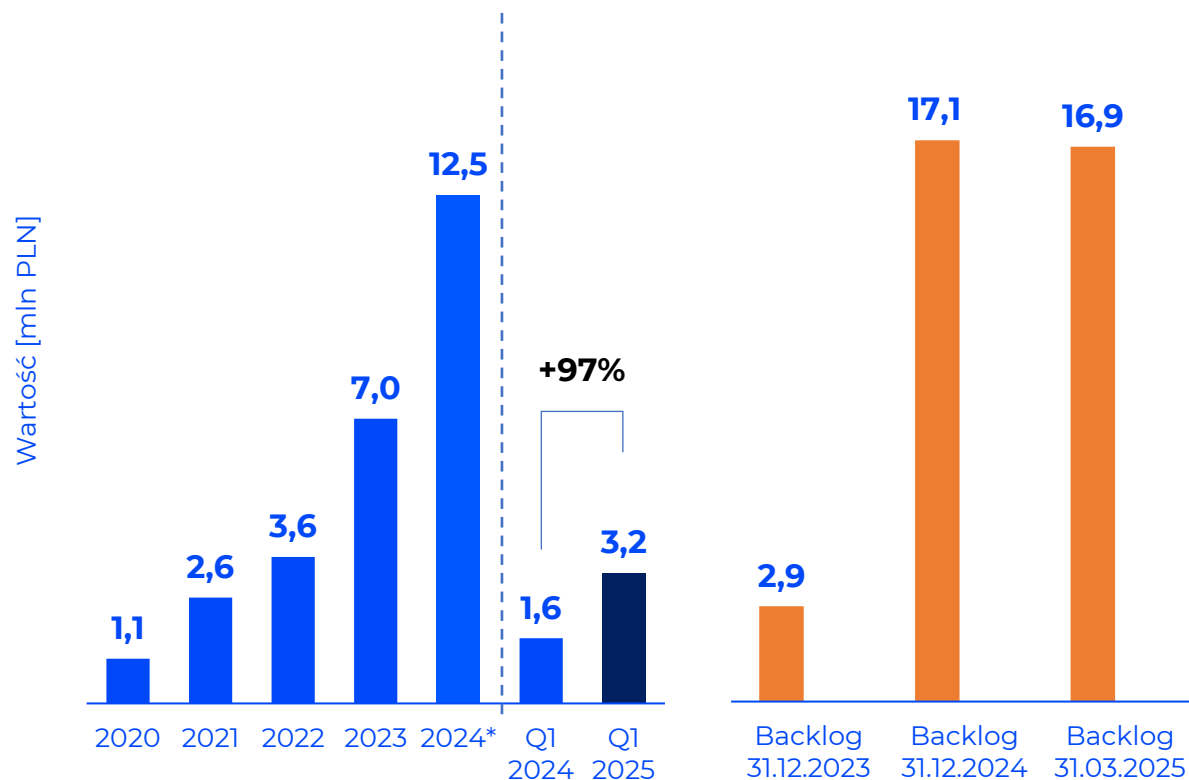
-1,14 mln zł
Zysk (strata) netto

16,86 mln zł
Backlog na dzień
31.03.2025

- Blisko dwukrotny wzrost przychodów ogółem r/r (+97%)
- Dostarczenie do klientów dwóch instrumentów optycznych oraz bieżąca kontraktacja projektów, głównie w segmencie Space
- Na ujemne poziomy rentowności największy wpływ miała wysoka amortyzacja wynikająca z zakończenia prac rozwojowych w 2024
- Wysoki backlog i harmonogram kamieni milowych realizowanych projektów zapewnia Spółce dalsze możliwości rozwoju

Systematyczny wzrost wyników

Przychody ogółem i backlog



- **Przychody ogółem** Q1 2024: 1,61 mln zł
- **Przychody ogółem** Q1 2025 : 3,18 mln zł (+97% r/r)
- **Marża bezpośrednia** Q1 2024: 0,98 mln zł
- **Marża bezpośrednia** Q1 2025: 1,19 mln zł (+21 % r/r)
- **Backlog na dzień 31.03.2025** wyniósł 16,86 mln zł w podziale na:
 - 15,46 mln zł Space
 - 1,40 mln zł Industry
- Backlog na dzień 31.03.2025 nie uwzględnia spodziewanych wpływów z udziału Scanway w projekcie Camila (trwają prace nad zawarciem umowy wykonawczej, regulującej szczegółowe zasady współpracy i rozliczeń z liderem projektu).

Przychody ogółem liczone jako suma przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, powiększone o środki pieniężne otrzymane w formie dotacji (głównie na projekt PIAST i EagleEye w działalności kosmicznej) rozpoznane jako pozostałe przychody operacyjne

Marża bezpośrednia rozumiana jako różnica między przychodami ze sprzedaży a kosztami bezpośrednimi ich uzyskania powiększona o różnice między środkami pieniężnymi otrzymanymi w formie dotacji, a poniesionymi kosztami których pokryciu dotacje służą.

Backlog – podpisane i realizowane kontrakty do rozliczenia w przyszłych okresach.

*Dane w oparciu o niezaudytowany raport za Q4 2024 opublikowany 21.03.2025

A blue-tinted photograph of a Scanway camera module mounted on a metal frame. The camera has a large lens and a sensor unit. In the background, a person is visible, working on another part of the equipment.

Najbliższe misje kosmiczne z udziałem Scanway

PIAST – pierwsza Polska konstelacja dla Ministerstwa Obrony

Budowa doświadczenia i rozpoznawalności w sektorze obronnym



Zdjęcie (Creotech Instruments), wizualizacja konstelacji PIAST

Konsorcjum

Wojskowa Akademia Techniczna – lider projektu
Scanway – dostawca instrumentów optycznych
Creotech Instruments – dostawca platform satelitarnych
Pozostali konsorcjanci: CBK PAN, ILOT, PCO

Misja PIAST (Polish ImAging SaTellites)

- **Rozmieszczenie na orbicie konstelacji trzech nanosatelitów obserwacyjnych** do prowadzenia rozpoznania obrazowego
- Przetestowanie manewrów orbitalnych oraz obniżania wysokości orbity

Efekty dla Scanway

- Zbudowanie i dostarczenie do integracji **teleskopów do 2 z 3 satelitów**
- Opracowanie systemu **akwizycji obrazu do wszystkich 3 satelitów**
- **Ekspozycja na rosnący sektor obronny w Polsce**, odbiorcą projektu PIAST jest Ministerstwo Obrony Narodowej

3
satelity

Tworzące konstelacje

2025

Start misji

Misja Księżycowa z Intuitive Machines z USA

Po raz pierwszy polska firma dostarczy teleskop do misji komercyjnej na Księżyc – wyniesienie satelity w H1 2026

Księżyc

mapowanie
powierzchni

Teleskop

pierwszy w historii
Polski do Księżyca



WSPÓLNIE
Z INTUITIVE
MACHINES
ZBADAMY
POWIERZCHNIĘ
KSIĘŻYCA

| MISJA Z TELESKOPEM SCANWAY

Projekt Lunar Data Network

- Wspierający budowę kompleksowej infrastruktury komunikacyjnej wokół Księżyca poprzez **umieszczenie na jego orbicie 5 satelitów** przekaźnikowych zapewniających: przesyłanie danych na Ziemię, nawigację i lokalizację na powierzchni Księżyca
- Intuitive Machines w lutym 2024 roku **jako pierwsza prywatna organizacja wylądowała na Księżycu**, oznaczało to powrót USA na jego powierzchnię po 52 latach

do **4,82
mld USD**

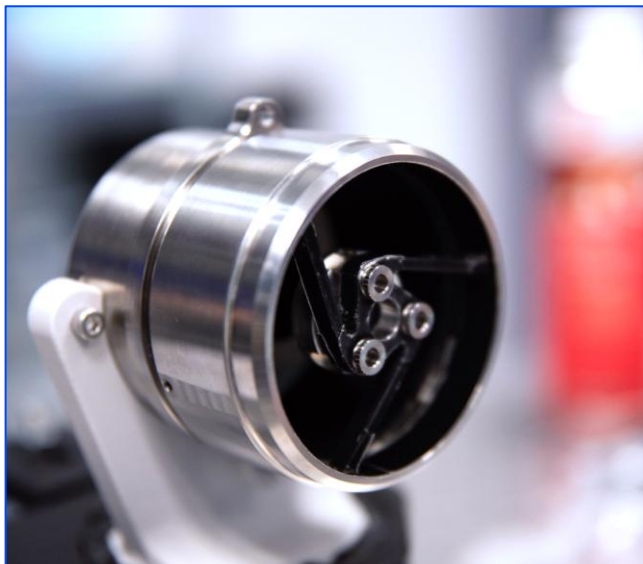
Zawarty we wrześniu 2024 r. **kontrakt Intuitive Machines z NASA** na świadczenie usług komunikacyjnych i nawigacyjnych

Efekty dla Scanway

- **Dostarczenie w połowie 2025 roku teleskopu** do mapowania powierzchni Księżyca celem m.in. wykrycia złóż ilmenitu – skały zawierającej tytan, żelazo i tlen
- **Współtworzenie infrastruktury** związanej z przyszłą, stałą obecnością człowieka na Księżycu – m.in. USA i Chiny planują loty załogowe na Księżyc do 2030 roku
- **Potencjał do rozszerzenia współpracy** o obszar przetwarzania danych i kolejne wspólne projekty księżycowe

SOP 1U/65 – misja OTTER

Planowany start misji: 2025



- Misja Niemieckiej Agencji Kosmicznej (DLR), najwcześniej na drugim starcie rakiety Isar Aerospace
- **Optyczna weryfikacja sygnałów statków morskich**, wykorzystywanych do ustalania ich pozycji

Efekty dla Scanway

- Zbudowanie: teleskop optyczny SOP 1U/65
- Rozdzielczość przestrzenna 14 metrów na piksel
- Zdolny do obserwacji w paśmie widzialnym
- **Dostarczony do klienta: styczeń 2023**

SOP 20f – misja XD

Planowany start misji: 2025



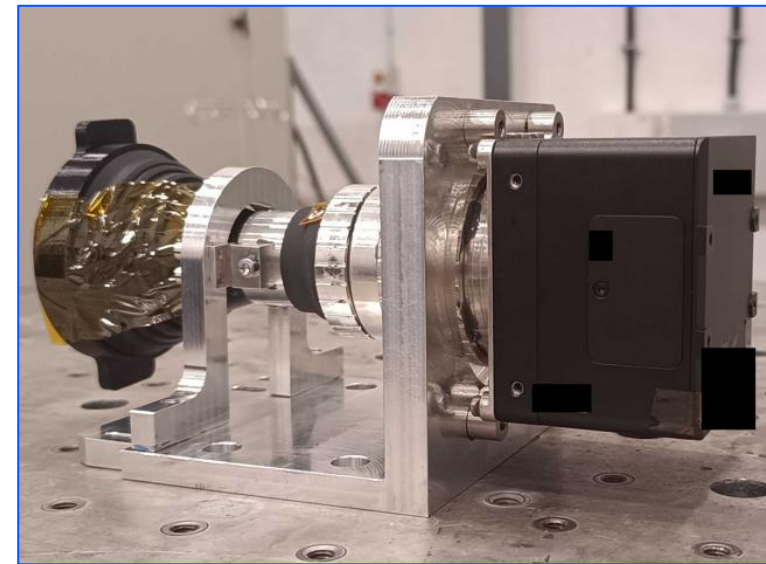
- Misja klienta z Indii
- **Weryfikacja pracy układu do pozycjonowania satelity**

Efekty dla Scanway

- Zbudowanie: teleskop optyczny SOP 20f
- Dostarczony w kilka miesięcy
- Zdolny do obserwacji w paśmie widzialnym
- **Dostarczony do klienta: listopad 2023**

SOP 50 – misja Dhruva

Planowany start misji: 2025



- Misja klienta z Indii
- **Obserwacja dużych obszarów Ziemi**

Efekty dla Scanway

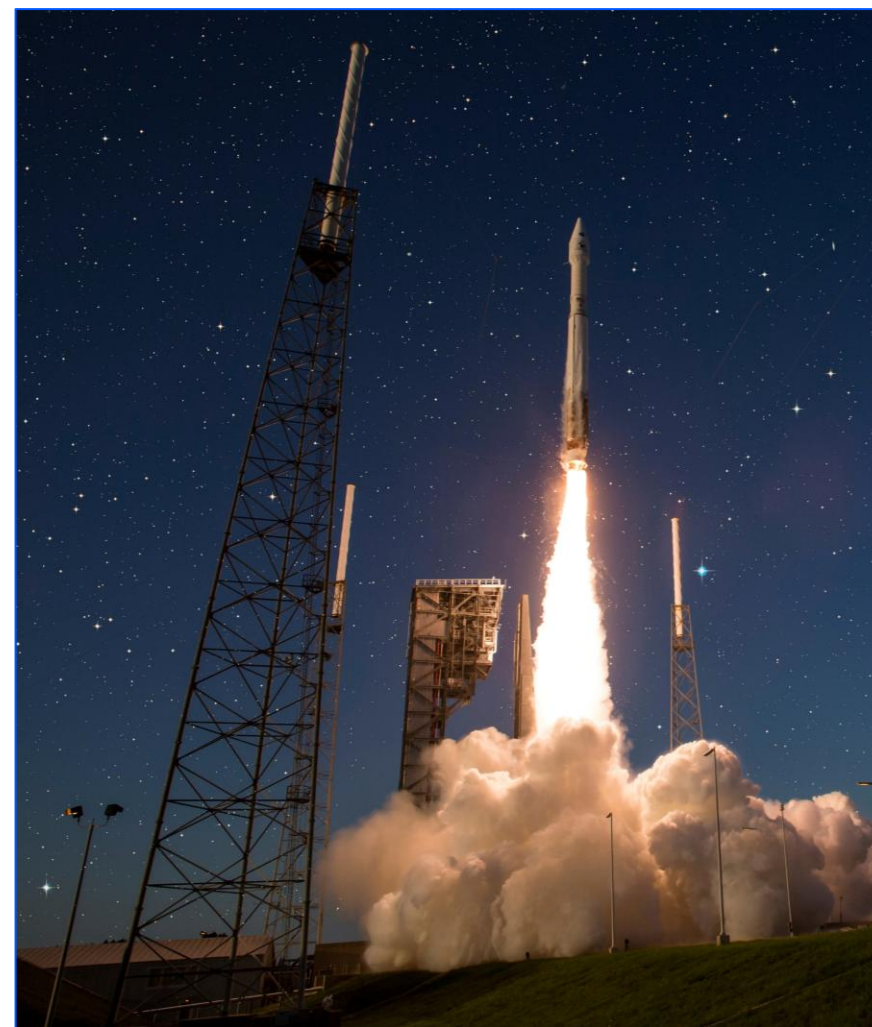
- Zbudowanie: teleskop optyczny SOP 50
- Dostarczony w kilka miesięcy
- Zdolny do obserwacji w paśmie widzialnym
- **Dostarczony do klienta: luty 2025**

A blue-tinted photograph of a person in a white lab coat working on a piece of scientific equipment. The equipment has a large, prominent lens or camera-like component. The person is seen from the side, focused on the device. The background is slightly blurred, showing what appears to be a laboratory or industrial setting.

Strategiczne kierunki rozwoju

Kosmos – dlaczego teraz?

- **Zwiększenie PL składki do ESA** – z której środki wracają do krajowych firm w postaci kontraktów na misje kosmiczne, budżet na programy opcjonalne zwiększony z 55 mln EUR w latach 2020-2022 do 255 mln EUR na lata 2023-2025, składka obowiązkowa ok. 81 mln EUR oraz podpisane umowy bilateralne na łączną kwotę 160 mln EUR (razem 496 mln EUR). W listopadzie 2025 r. Polska określi wysokość składki na okres 2026-2028.
- **Duże krajowe projekty kosmiczne** – w Polsce pojawiają się pierwsze duże projekty kosmiczne: Camila (51,9 mln EUR), Mikroglob (557 mln PLN brutto), MikroSAR (860 mln PLN brutto), to razem ok. 1,6 mld PLN brutto
- **Misja IGNIS** – w czerwcu 2025 r. planowany jest start misji kosmicznej z udziałem Sławosza Uznańskiego-Wiśniewskiego, drugi Polak znajdzie się w kosmosie po Mirosławie Hermaszewskim z 1978 r.
- **Rosnąca liczba wystrzeleń satelitów** – McKinsey prognozuje wystrzelenie ok. 15 000 satelitów do 2030 roku, m.in. dzięki stale spadającemu kosztowi wyniesienia satelitów w kosmos – do 4 razy taniej vs 2009 rok.
- **Konstelacje coraz ważniejsze** – wzrost liczby satelitów wysyłanych w formacjach i konstelacjach, gdzie dodatkowo cykl życia satelity na LEO stanowi ok. 3-5 lat, co wymaga uzupełniania konstelacji nowymi jednostkami (potencjał powtarzalnych zamówień np. dla dostawców instrumentów optycznych)
- **Masa satelitów w górę** – coraz popularniejszy segment mikrosatelitów i minisatelitów o wyższej marżowości dzięki większym ładunkom optycznym i lepszym parametrom zobrazowania co poszerza wachlarz zastosowań
- **Kosmos strategiczny dla sektora obronnego** – skutkuje to rosnącymi inwestycjami w systemy satelitarne i użytkowaniem przestrzeni kosmicznej do celów związanych z obronnością kraju
- **Intensyfikacja przedsięwzięć kosmicznych w USA** – nacisk na współpracę publiczno-prywatną i ambitne cele związane z eksploracją kosmosu wraz z objęciem prezydentury przez D. Trumpa (Księżyc, Mars)
- **Niezależność Europy** – dążenie do niezależności europejskiej w zakresie własnych zdolności kosmicznych, budowanych przy istotnym udziale firm prywatnych jest widocznym i przybierającym na sile trendem
- **Istotność misji eksploracyjnych** – budujących największy technologiczny postęp dla ludzkości i organizacji je współtworzących, w ramach PL składki do ESA do wykorzystania jest duża pula środków „exploration”



Strategiczne kierunki rozwoju Scanway

1

Konstelacje i większe instrumenty optyczne

Budowa portfela przyszłych zamówień przez powtarzalne dostawy wystandaryzowanych instrumentów optycznych (średni cykl życia satelity 3-5 lat)

Większe teleskopy podnoszą zdolności optyczne poszerzając liczbę zastosowań i kreując potencjał do większej liczby projektów

Wyższe marże na instrument optyczny przy podobnym nakładzie pracy i czasu na R&D

2

Sektor obronny

Strategiczny dla bezpieczeństwa Polski i Europy w obliczu aktualnej sytuacji geopolitycznej na świecie

Partnerstwa z kluczowymi firmami w celu opracowania produktów zwiększających bezpieczeństwo i konkurencyjność Polski oraz Europy

Ekspozycja na krajowe i europejskie programy wspierające sektor obronny w Polsce i Europie, dążenie do niezależności od m.in. USA i Chin

3

Eksploracja Księżyca

Udział w budowaniu infrastruktury dla utworzenia na Księżycu stałej obecności człowieka

Duży i rosnący rynek, wartość inwestycji w misje księżycowe wzrośnie z 11 mld USD w 2023 do blisko 17 mld USD w 2032

Współpraca z globalnymi liderami komercyjnej eksploracji Księżyca jak Intuitive Machines z USA, notowany na Nasdaq

4

Duże programy publiczne

Wysoka pula środków dla uczestników podejmujących się realizacji pierwszych dużych, krajowych i publicznych projektów kosmicznych np. Camila

Dywersyfikacja źródeł przychodów poprzez krajowe i europejskie środki, w tym projekty realizowane z ESA

Możliwość uczestnictwa (podwykonawca) w dużych programach kosmicznych dowolnego kraju, rośnie realizowana oraz planowana liczba tych inicjatyw



Nara Space, Korea Płd.

Konstelacja do badania emisji metanu

Projekt NarSha

- **Pierwsza koreańska konstelacja mikrosatelitów do monitorowania metanu, docelowa wielkość: 12 satelitów, masa ok. 32 kg szt.**
- Finansowanie zapewnione m.in. przez Korea Development Bank
- **Wyniesienie pierwszych satelitów planowane na Q4 2026**
- Konsorcjum: Nara Space Technology, Scanway, Climate Technology Center of Seoul National University, Korea Astronomy and Space Science Institute

Efekty dla Scanway

- **Maj 2024 – umowa (1,7 mln EUR)** na opracowanie i dostarczenie 2 teleskopów do wykrywania metanu w pasmach*: VIS, NIR i SWIR
- **Grudzień 2024 – pierwsze rozszerzenie umowy (0,7 mln EUR)** o dodatkowy instrument optyczny dla modelu lotnego do kolejnego satelity
- **Marzec 2025 – drugie rozszerzenie umowy (0,3 mln USD)** o testy lotnicze instrumentu do obserwacji Ziemi
- **Wpływy:** ok. 1,2 mln EUR w 2024, ok. 0,55 mln EUR w 2025 i ok. 0,65 mln EUR w 2026
- **Cel 2025:** prace B+R, testy lotnicze i przygotowanie modeli lotnych

*VIS – widzialne, NIR – bliskiej podczerwieni, SWIR – krótkofalowej podczerwieni

Marble Imaging, Niemcy



Konstelacja do obserwacji Ziemi (VHR)

Projekt SEMOVIS

- **Konstelacja do obserwacji Ziemi o bardzo wysokiej rozdzielczości (VHR), docelowo większa niż Nara Space, masa ok. 100 kg szt.**
- Finansowanie dla pierwszego satelity zapewnione przez Europejską Agencję Kosmiczną ESA w wysokości 3,9 mln EUR, w tym 3,2 mln EUR dla Scanway
- **Wyniesienie pierwszego satelity planowane w 2026**
- Skład projektu: Marble Imaging (lider), Scanway (dostawca ładunków optycznych), Reflex Aerospace (dostawca platformy satelitarnej)

Efekty dla Scanway

- **Lipiec 2024 – umowa (3,2 mln EUR)** na opracowanie i dostarczenie teleskopu o aperturze 450 mm i masie ~30 kg (SOP200 dla EagleEye: 200 mm i masa ~10 kg)
- Osiągnięcie rozdzielczości poniżej 1 metra na piksel (pasma VIS i SWIR) sprawi, że **Scanway dołączy do ścisłej czołówki dostawców rozwiązań optycznych w EU**
- **Możliwe zamówienie kolejnych sztuk teleskopów** przed wyniesieniem na orbitę pierwszych satelitów, zarówno w projekcie Nara Space, jak i Marble Imaging
- **Wpływy:** ok. 0,3 mln EUR w Q3 2024, po zakończeniu fazy PDR nad którą toczą się zaawansowane prace transza ok. 0,3 mln EUR i rozpoczęcie kolejnej fazy uruchamiającej transzę ok. 0,8 mln EUR (potencjalnie Q2 2025)
- **Cel 2025:** zakończenie fazy PDR i przygotowywanie modelu lotnego



Flytronic z WB Group



Rozwiązanie optyczne do dronów

Cele współpracy

- Opracowanie **elementu optoelektronicznego głowicy obserwacyjnej** dla systemów bezzałogowych (drony)
- Po zaprojektowaniu, dostarczeniu i zakończeniu pozytywnie testów, Flytronic deklaruje chęć rozpoczęcia rozmów **w celu wdrożenia produktu w oferowanych przez siebie rozwiązaniach**, Scanway pozostanie wyłącznym właścicielem IP
- **Flytronic – wiodący PL producent platform bezzałogowych do celów obronnych**, wchodzi w skład WB Group (jeden z największych PL koncernów technologicznych, specjalizujący się w produkcji dla sektora obronnego)

Efekty dla Scanway

- **Listopad 2024 – umowa wykonawcza** z okresem realizacji 24 miesiące
- Wykorzystanie doświadczenia i kompetencji z sektora przemysłowego oraz kosmicznego w projekcie dla sektora obronnego
- **Wejście na nowy rynek produktów** wykorzystywanych na polu walki, rosnącym szybko w obliczu aktualnej geopolityki*
- **Cel 2025:** gotowy prototyp modelu lotnego do rozpoczęcia testów

*5 września 2023 roku WB Group zawarła umowę ramową z Agencją Uzbrojenia na dostawę 1700 bezzałogowych systemów powietrznych FlyEye

MoU z ICEYE

ICEYE

Satelity +100 kg o rozdzielczości ~50 cm

Cele współpracy

- **Rozwój ultrawysokorozdzielczych teleskopów** – co najmniej 50 cm na piksel
- Rozbudowa konstelacji ICEYE o rozwiązania optyczne i współpraca w zakresie europejskich konstelacji optyczno-radarowych
- **Produkty, które wzmocnią rodzime i sojusznicze wojska**, zwiększając konkurencyjność polskiego sektora obronnego na arenie międzynarodowej
- **ICEYE – właściciel i operator największej konstelacji satelitów radarowych** do obserwacji Ziemi na świecie (blisko 50 jednostek), pozyskał dotąd ponad 500 mln USD finansowania, w tym 158 mln USD w 2024 roku

Efekty dla Scanway

- **Wrzesień 2024 – zawarcie MoU** z globalnym liderem segmentu SAR
- Możliwość oferowania opracowanych produktów podmiotom polskim i globalnym, zwłaszcza w sektorze obronnym
- **Synergia kompetencji** Scanway (systemy optyczne) i ICEYE (systemy SAR)
- **Cel 2025:** sformalizowanie zasad współpracy



Misja z Intuitive Machines z USA

Teleskop do mapowania Księżyca

INTUITIVE MACHINES

Projekt Lunar Data Network (LDN)

- Projekt Intuitive Machines wspierający **budowę kompleksowej infrastruktury księżycowej** dla przyszłych misji na Księżyc
- **Wyniesienie satelity planowane w H1 2026 roku**
- Intuitive Machines we wrześniu 2024 zawarła **kontrakt z NASA o wartości do 4,82 mld USD** na świadczenie usług komunikacyjnych i nawigacyjnych dla misji w regionie bliskiego kosmosu, odgrywa kluczową rolę w programie NASA (CLPS)
- **Intuitive Machines – lider komercyjnej eksploracji Księżyca**, w lutym 2024 roku jako pierwsza prywatna organizacja wylądowała na Księżycu, oznaczało to powrót Ameryki na jego powierzchnię po 50 latach nieobecności

Efekty dla Scanway

- **Pierwszy polski komercyjny teleskop zbada Księżyc** (dostarczenie połowa 2025)
- **Rozszerzenie oferty poza domenę EO** (Earth Observation) i budowanie wiodącej pozycji w przyszłościowej gałęzi sektora kosmicznego*
- **Potencjał do zwiększenia współpracy** o przetwarzanie danych i kolejne projekty
- **Cel 2025:** dostarczenie teleskopu do partnera i integracja z satelitą

*Wartość inwestycji w misje księżycowe wzrosła z 11 mld USD w 2023 do blisko 17 mld USD w 2032, w ciągu dekady spodziewane >200 misji eksploracyjnych

Małe Misje Księżycowe z ESA

Projekty Scanway wybrane z puli 62 zgłoszeń



Projekty Mani i LUMI

- **Mani:** wykonanie fotometrycznego mapowania powierzchni Księżyca z najwyższą dotychczas rozdzielczością przestrzenną – w skali mikrometrów
- **LUMI:** wysokorozdzielcze obrazowanie powierzchni Księżyca i stworzenie cyfrowych modeli wysokościowych regionów bieguna południowego
- Do programu Małych Misji Księżycowych **zgłoszono 62 projekty, do wstępnej fazy A zakwalifikowano 7** z nich, w tym Mani i LUMI, Scanway w obu projektach
- **Docelowo ESA wybierze 1-2 projekty z budżetem 50 mln EUR każdy** i realizacją w ciągu ok. 4 lat

Efekty dla Scanway

- **Dostarczenie teleskopów** do wykonania określonych w specyfikacji zadań i współpraca z międzynarodowymi firmami w ramach projektu
- Wstępna faza A potrwa ok. 6 miesięcy, a jej budżet wynosi ok. 150 tys. EUR dla każdego z projektów
- **Cel 2025:** zrealizowanie wstępnej fazy A (H1 2025), następnie ocena 7 projektów przez ESA i wybór projektów do kolejnych faz (H2 2025)



CAMILA – największa cywilna konstelacja w historii Polski

Finansowanie z polskiej składki do ESA w ramach umowy bilateralnej MRiT-ESA



Skład projektu

Creotech Instruments – lider

Scanway – rekomendowany podwykonawca

Pozostali podwykonawcy:

Cloud Ferro, Eyecore, GMV, KP Labs i inni

CAMILA (Country Awareness Mission In Land Analysis)

- **Minimum trzy satelity obserwacyjne**, w tym dwa optyczne i jeden radarowy
- Niezależność w pozyskiwaniu wysokiej jakości danych satelitarnych na potrzeby cywilne i budowa polskich kompetencji kosmicznych
- Wartość umowy: 51,9 mln EUR, w tym 25,6 mln EUR dla lidera i **26,3 mln EUR dla podwykonawców**

Efekty dla Scanway

- **Dostarczenie teleskopów do minimum dwóch satelitów optycznych**
- **Status:** rozmowy z liderem projektu celem zawarcia umowy wykonawczej, regulującej szczegółowe zasady współpracy, w tym rozliczeń finansowych

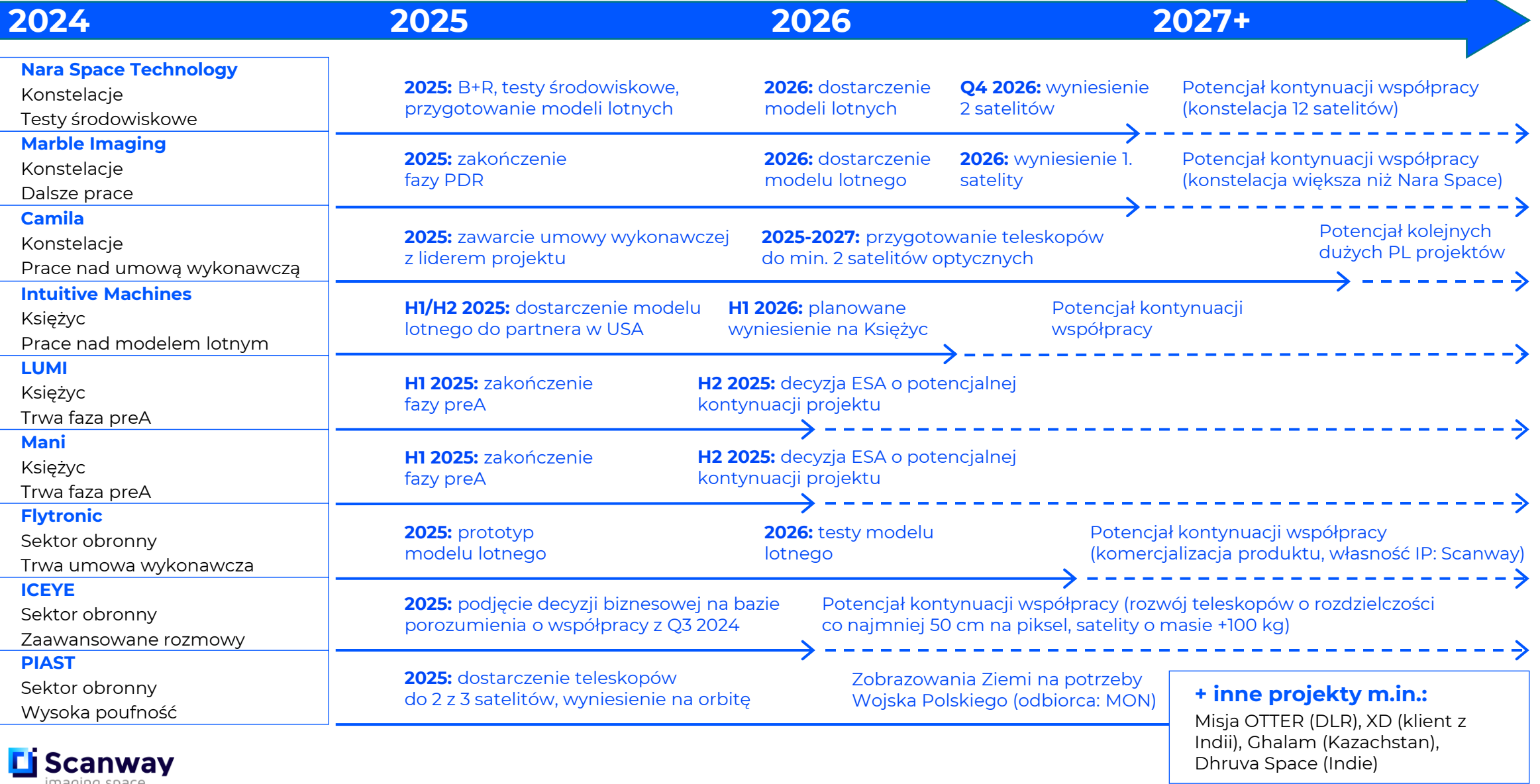
**min. 3
satelity**

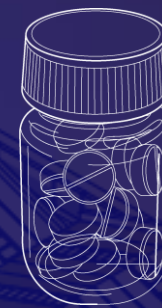
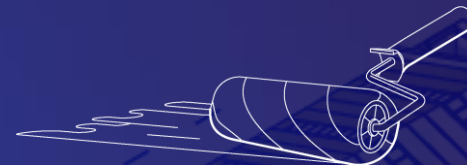
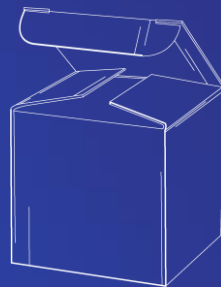
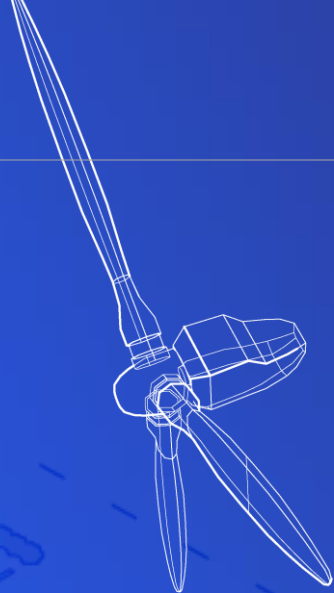
Tworzące konstelacje

2027

Zakończenie projektu

Wybrane projekty kosmiczne realizowane przez Scanway





Scanway Industry

Systemy wizyjne Scanway odpowiedzią na wyzwania przemysłu

Zastosowanie wizji maszynowej w kontroli całego procesu jest odpowiedzią na rosnące wyzwania producentów w odniesieniu do kontroli procesu produkcyjnego, w tym kontroli jakości.

Brak pracowników

Systemy wizyjne będące integralną częścią procesu automatyzacji nie tylko wspierają pracowników, ale mogą również całkowicie ich zastąpić. Działają nieprzerwanie, ze stałą dokładnością i wpływają na obniżenie kosztów.

Krótkie serie produkcyjne

Zmiany rynkowe stworzyły potrzebę zmiany modelu produkcyjnego. Krótkie serie produkcyjne wymagają częstego przebrojenia i wielu zmian w całym procesie. **Systemy wizyjne są gotowe do użycia praktycznie od razu od uruchomienia.**

Rosnące koszty

Zwiększenie kosztów materiałów, energii czy siły roboczej wymuszają większą efektywność produkcji. **Systemy wizyjne kontrolują jakość już na pierwszych etapach produkcji, umożliwiają skuteczne ograniczenie zużycia surowców oraz czasu.** Mniej odpadów produkcyjnych oznacza realne oszczędności.

Postępująca digitalizacja

Postępująca digitalizacja produkcji to trend wymagający nowoczesnych narzędzi kontroli. W odróżnieniu od czujników badających pojedyncze cechy, **systemy wizyjne dostarczają bogaty obraz danych i inteligentną analizę, wspierając transformację w kierunku Przemysłu 4.0.**



System Hydra – wzrost potencjału linii Industry

Modułowy system wizyjny pozwalający na integrację dotychczas wypracowanych technologii, wdrożonych w dziesiątkach systemów wizyjnych Scanway Industry i rozszerzony o nowe funkcjonalności.

System jest kluczowym elementem budowania **skalowalnego modelu biznesowego w gałęzi Industry**, a liczne technologie, z którymi współpracuje, umożliwiają wdrożenia w wielu miejscach gospodarki.

Obecnie system rozwijany jest dla gałęzi przemysłowych, natomiast uniwersalność rozwiązania pozwala na wykorzystanie rdzenia aplikacji w innych obszarach takich jak **analiza zdjęć satelitarnych**, systemy reklamowe oraz CCTV.

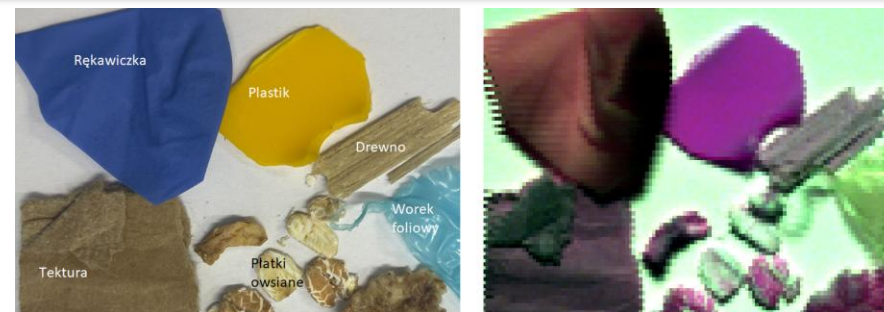
System Hydra umożliwi **pozyskanie kolejnych domen łańcucha danych optycznych** i oferowanie w modelu SaaS (ang. Software-as-a-Service) poza obszar Centralnej Europy.

Komercjalizacja

- **14 marca 2025 roku** pierwsze zamówienie systemu Hydra (71 tys. EUR)
- **Dwie linie technologiczne w zakładzie produkcyjnym Fabios**, Hydra posłuży do ciągłej kontroli osłonek białkowych oraz weryfikacji defektów według ich typu, wielkości oraz lokalizacji
- **Hydra w pełni zautomatyzuje proces kontroli jakości w zakładzie**, dodatkowa kontrola ręczna nie będzie wymagana
- **Cel 2025:** kolejne wdrożenia w Polsce i/lub Europie



Przykład realizacji systemu dla branży opakowaniowej



Przykład działania systemu do hiperspektralnej klasyfikacji materiałów i wtrąceń

Budowa systemu Hydra pozwala na jego efektywne skalowanie

80%

Silnik:

- Interfejsy i algorytmika obsługi kamer, skanerów 3D i **skanerów hiperspektralnych**
- Ramy interfejsu użytkownika

Moduły aplikacyjne:

- **Algorytmy przetwarzania obrazu**
- **Algorytmy Machine Learning (AI)**
- Elementy interfejsu użytkownika dedykowane aplikacji

20%

Moduły custom:

- Wyjątkowe, **szyte na miarę funkcje oprogramowania**
- **Moduły integracyjne z nietypowymi peryferiami** (np. ramię robotyczne, odrzutnik produktów z taśmy)

System HYDRA



Korzyści dla Klienta:

- **Krótszy czas** przedstawienia oferty i obliczenia ROI
- **Niższy koszt** wdrożenia i szybsza implementacja
- Modularne rozwiązanie umożliwiające błyskawiczne modyfikacje systemu w produkcji o zmiennym charakterze
- Sprawdzona struktura wymiany danych i minimalizacja ryzyk R&D

Korzyści dla Scanway:

- Krótszy czas obsługi leadów przez zespół sprzedażowy = **więcej szans sprzedaży w tym samym czasie**
- **Zachowanie atrakcyjnego poziomu marży** przy bogatszej ofercie dla klienta
- **Krok w kierunku modelu biznesowego SaaS** – tworzenie długiego łańcucha przychodów
- Standardowe wdrożenie systemu: 9-12 miesięcy, **wdrożenie Hydry: 3-6 miesięcy**
- **80% to systemu to gotowa platforma**, a pozostałe 20% jest dostosowywane do specyfiki klienta
- **Możliwość implementacji w sektorze kosmicznym** – widoczne pierwsze zainteresowanie na przetwarzanie i analizę zdjęć satelitarnych i pierwsze wdrożenie w SCS

Przykład modułowego produktu wizyjnego Scanway



Hydra Core:

Rdzeń produktu służący do przetwarzania danych wizyjnych.

Hydra App:

Dedykowany dla konkretnych zastosowań branżowych. Zapewnia: analizę, prezentację oraz raportowanie.

Hydra Custom:

Niezbędne integracje, dodatki na życzenie Klienta.

Produkt: system do klasyfikacji mięsa i ryb oraz detekcji wtrąceń

- **Klasyfikacja:** mięsa wg wybranych przez klienta parametrów.
- **Wykrywanie:** postrzępień, krwiałków, kości i niepożądaną skóry.
- **Analiza:** koloru i przebarwień.
- **Detekcja:** ciał obcych nie wykrywanych w technologii x-ray.

Produkt: system wizyjny kontrolujący puszki

- **Wykrywane:** 12 wad m.in. zakleszczenie szwów, wgniecenia, otwarty szew, czy niepełny nadruk daty ważności.
- **Prędkość:** w zależności od koloru opakowania od 2 m/s do 3,4 m/s (czarne).
- **Kontrola:** do 800 puszek/min.

Cechy produktów:

- **Możliwość integracji z istniejącą linią produkcyjną.**
- **Przejrzysty panel operatorski** z podglądem aktualnej akwizycji.
- Tworzenie bazy danych.



Podsumowanie

Rosnący biznes i perspektywy

- **Najważniejsze misje kosmiczne ponownie z produktami Scanway:**

PIAST – pierwsza polska konstelacja satelitarna do obserwacji Ziemi dla MON

Intuitive Machines – pierwszy polski teleskop w misji komercyjnej na Księżyc

CAMILA – pierwsza polska konstelacja satelitarna na użytek cywilny

(trwają rozmowy w zakresie zawarcia umowy wykonawczej z liderem projektu)

- **Perspektywiczne kontrakty realizowane z myślą o konstelacjach:**

Nara Space Technology z Korei Płd. o wart. 2,7 mln EUR – na teleskopy do dwóch satelitów (pierwotny kontrakt został rozszerzony) z docelowej konstelacji 12 jednostek

Marble Imaging z Niemiec o wart. 3,2 mln EUR – na teleskopy do satelity demonstracyjnego z potencjałem budowy większej konstelacji w przyszłości

Możliwość dalszego rozszerzania ww. kontraktów – jeszcze przed wyniesieniem pierwszych satelitów w 2026 roku i zawieranie kolejnych umów z nowymi podmiotami

- **Rosnący biznes i międzynarodowa ekspozycja:**

Blisko dwukrotny wzrost przychodów – w ujęciu r/r (+97%) i wysoki poziom backlogu

Globalny biznes – klienci i partnerzy Scanway zlokalizowani w Europie, Azji i Ameryce

Debiut na GPW w 2025 – rosnąca trajektoria wyników i organiczny rozwój uzasadniają przejście z NewConnect na Główny Rynek GPW

Strategiczne kierunki rozwoju – pełne wykorzystanie perspektyw Spółki wynikających z rosnącego rynku i momentum branży kosmicznej w Polsce, Europie i na świecie

**Kluczowe misje
kosmiczne
ponownie z
udziałem Scanway**

**Debiut na
głównym rynku
GPW planowany
na H2 2025 roku**

**Strategiczne
kierunki budujące
dalszy wzrost
biznesu**



Gdzie można nas spotkać

Zaplanowane konferencje inwestorskie Scanway:

- **WallStreet 29** – 23-25 maja, Karpacz
 - **Prezentacja inwestorska**, 24 maja godz. 11:45
 - **Panel dyskusyjny** „Biotechnologia i kosmos, czyli innowacyjne projekty i biznesy z apetytem na globalny sukces”, 24 maja godz. 13:45
- **Konferencje wynikowe** – szczegółowe omówienie wyników finansowych i perspektyw Spółki po publikacji raporów okresowych
 - Nagrania z konferencji wynikowych dostępne na kanale Spółki: <https://www.youtube.com/@scanway6590/videos>
- **Biuro Komunikacji Korporacyjnej** – zespół Scanway jest dostępny dla inwestorów pod adresem: gielada@scanway.pl

Kontakt dla mediów:

Katarzyna Żądło
k.zadlo@scanway.pl

Kontakt dla inwestorów:

Mardoniusz Maćkowiak
mardoniusz.mackowiak@ccgroup.pl



Disclaimer

Niniejsza prezentacja została przygotowana przez Scanway S.A. („Spółka”) wyłącznie w celu przedstawienia jej działalności biznesowej.

Prezentacja:

- zawiera wybrane informacje i nie stanowi wyczerpującego opisu działalności Spółki ani jej analizy finansowej;
- nie może być traktowana i nie jest prognozą ani szacunkiem dotyczącym działalności Spółki lub jej wyników finansowych;
- nie może być traktowana jako wyraźna lub dorozumiana gwarancja dokładności czy kompletności informacji w niej zawartych udzielona przez Spółkę lub członków jej zarządu, a Spółka i członkowie jej zarządu nie mogą ani nie będą mogli zostać pociągnięci do odpowiedzialności w związku z informacjami przedstawionymi w prezentacji;
- może zawierać przewidywania dotyczące przyszłości, których nie należy traktować jako jakichkolwiek gwarancji dotyczących wyników finansowych.

Spółka i jej przedstawiciele nie mają obowiązku udzielania dalszych informacji, aktualizowania czy poprawiania dokumentu po jego prezentacji.

Niniejsza prezentacja nie może być traktowana jako zachęta, zaproszenie czy oferta jakiegokolwiek rodzaju, dokonywana przez Spółkę lub jej przedstawicieli, do kupna lub sprzedaży jakichkolwiek papierów wartościowych Spółki lub powiązanych z nimi instrumentów finansowych, ani któregokolwiek z aktywów, biznesu lub przedsięwzięć Spółki opisanych w prezentacji.

Odbiorcy nie mogą traktować tej prezentacji jako porady dotyczącej prawa, podatków, rachunkowości, inwestowania, ani porady dotyczącej jakiegokolwiek instrumentu finansowego.

Prezentacja nie stanowi rekomendacji inwestycyjnej.

Scanway S.A.

Dziękujemy za uwagę!

Kontakt dla mediów:

Katarzyna Żądło
k.zadlo@scanway.pl

Kontakt dla inwestorów:

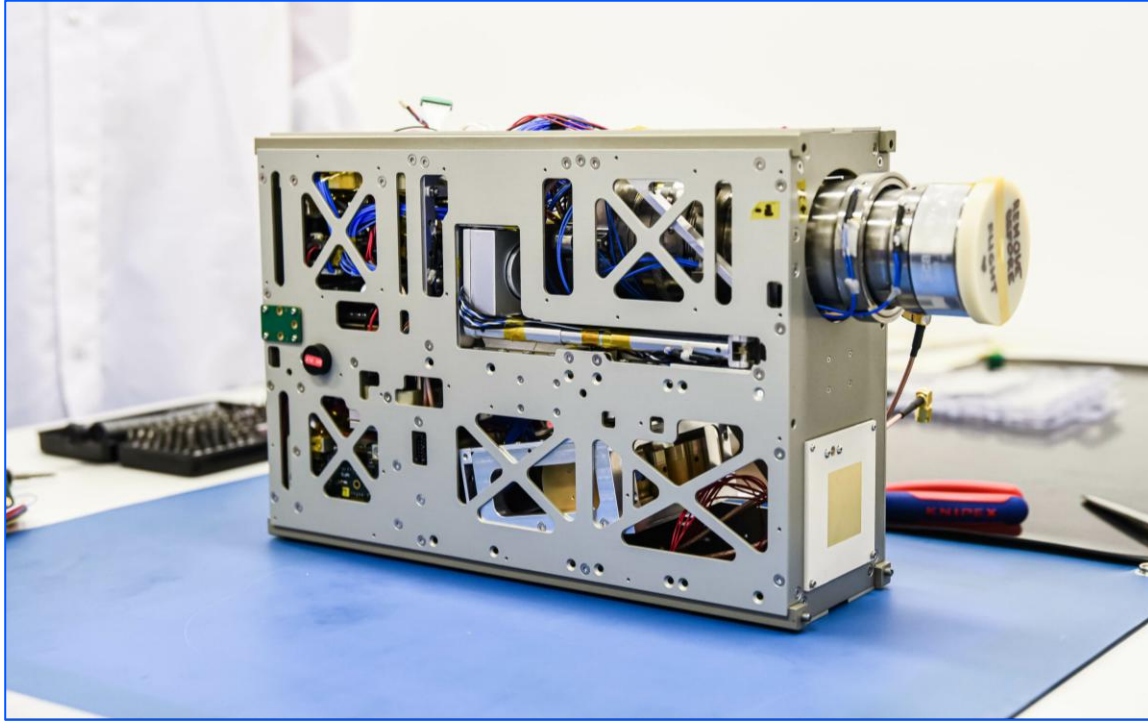
Mardoniusz Maćkowiak
mardoniusz.mackowiak@ccgroup.pl



Załączniki

STAR VIBE katalizatorem wzrostu Scanway od 2023 roku

Sfinansowany z własnych środków projekt w celu uzyskania flight heritage



Falcon 9

misja Transporter 6

26 miesięcy

na orbicie od startu misji

~2-3 lata

do deorbitacji

Efekty dla Scanway sukcesu misji STAR VIBE

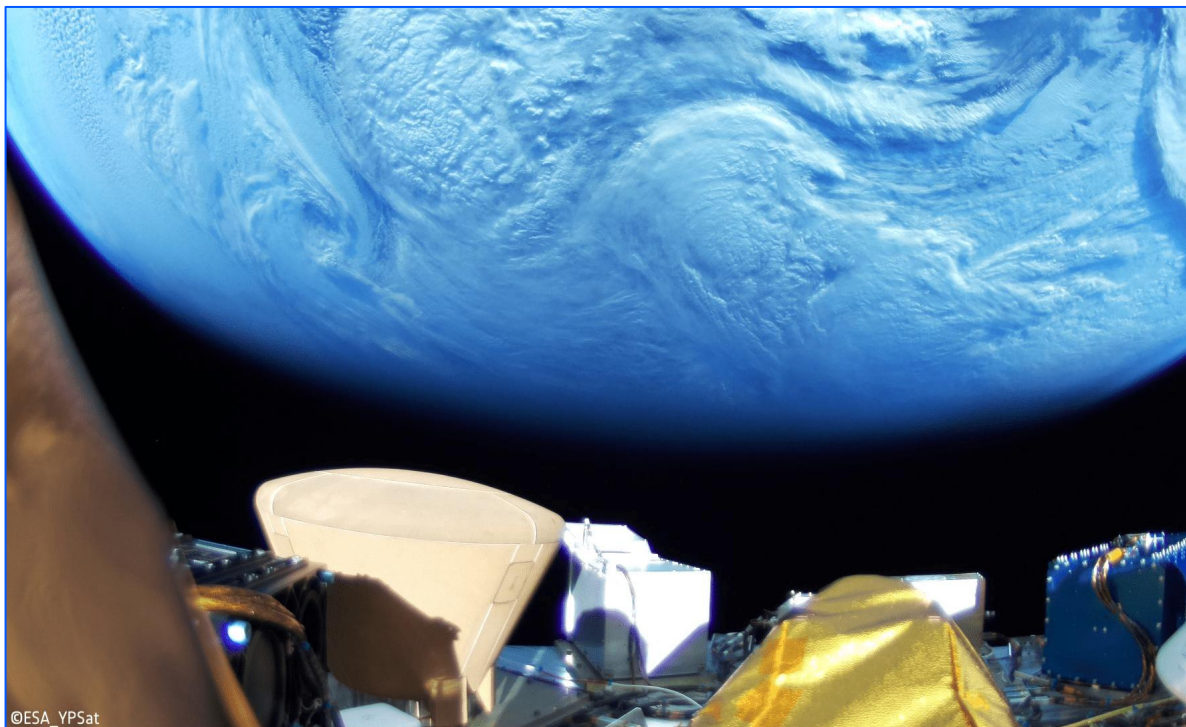
- Uzyskanie TRL9 i flight heritage – potwierdzone działanie produktu w kosmosie
- Istotna referencja przy negocjacji kontraktów z m.in. Nara Space i Marble Imaging
- Jeden z czynników decyzyjnych dla ESA do udziału Scanway w locie Ariane 6
- Skokowy wzrost ekspozycji rynkowej Scanway i zwiększenie leadów sprzedażowych
- Zdobyte kluczowe doświadczenie, w tym wyszkolenie zespołu w obszarze integracji i operacji misją satelitarną, baza do stworzenia teleskopu SOP200 do EagleEye

Kolejne fazy misji

- Przejście na stację odbiorczą w Polsce (w trakcie)
- Regularny monitoring telemetrii
- Optymalizacja działań i kosztów operacyjnych misji

Ariane 6 – najnowsza rakieta nośna ESA z kamerami Scanway

Wzrost globalnej rozpoznawalności Scanway i kolejny produkt z flight heritage



©ESA_YPSat



Zdjęcie (ESA), ujęcie wykonane systemem kamer Scanway (SCS) podczas inauguracyjnego lotu rakiety nośnej Ariane 6

Ariane 6

- Pierwszy lot najnowszej europejskiej rakiety nośnej i odzyskanie niezależności Europy w zakresie wynoszenia ciężkich ładunków na orbitę
- Łącznie 18 ładunków na pokładzie, w tym SCS – Scanway Camera System
- Poprzednik – rakieta Ariane 5 odpowiadała w latach 1996-2023 za 117 wyniesień

Misja YPSAT

- Wykonana przez pracowników ESA (YPSAT – Young Professional Satellite)
- Integracja na stałe z raketą – kamer Scanway (SCS) oraz innego eksperymentu i wysłanie danych na Ziemię przed powrotem rakiety do atmosfery
- Wykorzystanie kamer Scanway (SCS) celem monitorowania procesu separacji owiewki rakiety oraz rejestracji procesu separacji ładunków użytecznych

Efekty dla Scanway

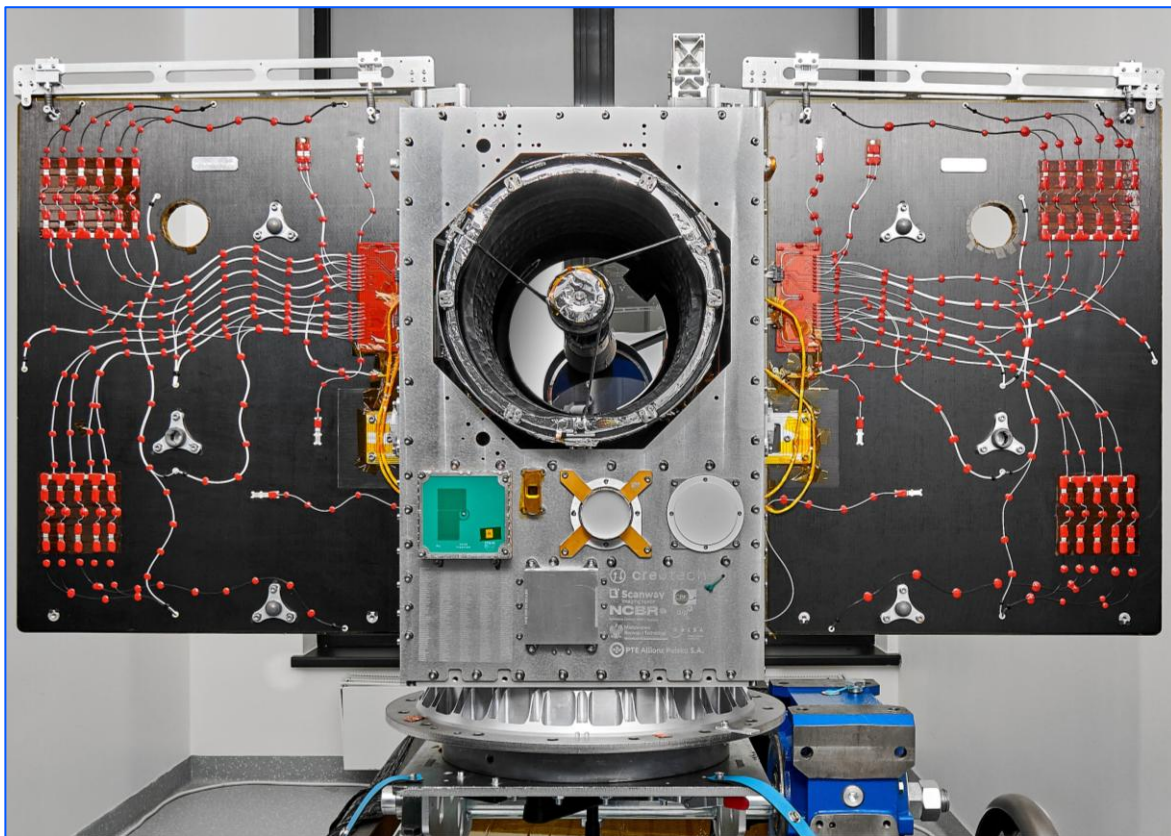
- Uzyskanie TRL-9 i flight heritage dla produktu SCS (Scanway Camera System)
- Wspólnie z ESA udostępnienie publicznie zdjęć i filmów z kamer Scanway

**9 lipca
2024**

Lot inauguracyjny

EagleEye – największy polski satelita i teleskop na orbicie

Zbudowane doświadczenie, procedury i zaplecze do budowy większych teleskopów



Zdjęcie (Creotech Instruments), satelita EagleEye przed wysyłką do integracji z raketą Falcon 9

Konsorcjum

Creotech Instruments S.A. – dostawca platformy (lider)

Scanway S.A. – dostawca instrumentu optycznego

CBK PAN – dostawca jednostki obliczeniowej

Misja EagleEye

- Największy opracowany w Polsce mikrosatelita do obserwacji Ziemi (ok. 55 kg)

Efekty dla Scanway

- Zbudowany, przetestowany naziemnie oraz zintegrowany z platformą satelitarną HyperSat instrument do obserwacji Ziemi o masie ok. 10 kg (SOP200)
- Wytrzymanie lotu w kosmos i udana separacja satelity z teleskopem od Falcon 9
- 25 sierpnia 2024 informacja o problemach z łącznością dwustronną z satelitą (RB 26/2024 Creotech Instruments), na dzień prezentacji brak możliwości wykonania zdjęć teleskopem i testów urządzenia
- Wysoki TRL teleskopu, zdobyty know-how, zbudowane procedury i zaplecze do budowy coraz większych instrumentów optycznych oraz zainteresowanie rynkowe skonwertowane na pierwsze umowy konstelacyjne

**16 sierpnia
2024**

Start misji

Falcon 9

Misja Transporter 11



Zwiększone zdolności produkcyjne od początku 2024 roku

Nowa przestrzeń, adaptowana od podstaw do potrzeb Spółki tworzy świetne warunki do pracy dla naszych pracowników oraz zapewnia miejsce na rozwój większej ilości projektów z obszaru Space oraz Industry.

Powierzchnia biurowa

230 m²
poprzednio



600 m²
nowa przestrzeń biurowa

Powierzchnia laboratoryjno- warsztatowa

98 m²
poprzednio



382 m²
nowa przestrzeń
laboratoryjno-warsztatowa

Roczne możliwości produkcyjne instrumentów optycznych

< 5 sztuk
poprzednio



< 20 sztuk*
nowa przestrzeń



**w zależności od wielkości instrumentu, czasu przygotowania oraz innych realizowanych równolegle projektów*

9

**kluczowych
współprac
zawartych
w 2024 roku**



Korea Płd.



marble imaging

Earth Observation reimagined

Niemcy

ICEYE

Polska, Finlandia

**FLYTRONIC
(WB Group)**

Polska



Europa

3M

USA

**INTUITIVE
MACHINES**

USA

SPACE
INVENTOR



Dania

**Dr.
Schumacher**

Niemcy

Scanway w łańcuchu danych optycznych (APAP)

Domena	<u>A</u> kwizycja		<u>P</u> rzetwarzanie		<u>A</u> nalityka		<u>P</u> redykcja	
Zadanie	Pozyskiwanie danych opto. Kamery + teleskopy		Przetwarzanie danych w wiedzę. Algorytmy + AI		Analiza wiedzy dla podejmowania decyzji		Przewidywanie zdarzeń	
Przykłady	Zobrazowanie w paśmie podczerwieni		Obliczona mapa stężeń metanu w atmosferze		Wyznaczone miejsca nieszczelności gazociągów		Prognoza przyszłych nieszczelności gazociągów	
	Zdjęcie puszki na linii produkcyjnej		Wyznaczone wgniecenia i nieszczelności puszki		Statystyka miesięczna ilości wadliwych puszek na linii		Prognoza awarii maszyny do zamykania puszek	
Działy i produkty	Produkty linii SOP		System przetw. zdjęć satelit. (w planach)					
	Produkty linii SCS							
	System HYDRA i systemy wizyjne							
	Linia kamer do UAV (PoC)							
Przykłady konkurencji	Satality: • Dragonfly • Simera • Sense • Satlantis	UAV: • Trillium • UXV Tech	Industry: • KSM Vision • MV Center • Keyence • Cognex	Space+Industry: • Redwire • Imperx • 3dplus	Industry: • KSM Vision • Tomra	Space+Industry: • Satim • SatAgro • LiveEO	• AI Superior • 6thSense • Qventus	

Produkty i usługi Scanway tworzą spójny i docelowo kompletny łańcuch danych optycznych. Zarówno w obszarze danych satelitarnych jak i danych przemysłowych.

Nasze aspiracje wykraczają poza dotychczasowe domeny działania takie jak obserwacja Ziemi oraz kontrola jakości i procesu.

W dwóch działach budujemy spójny ekosystem produktów, który już w częściowych odmianach komercjalizujemy.

Zwiększenie PL składki do Europejskiej Agencji Kosmicznej (ESA)

Dodatkowe środki na lata 2023-2025

360 mln EUR

Programy opcjonalne

**200 mln
EUR**

Scanway jest wymieniony jako potencjalny dostawca ładunków do satelitów w kilku projektach na łączną sumę 59 mln EUR. Spółka aktywnie rozmawia i komunikuje swoją gotowość do realizacji szeregu misji kosmicznych. W ramach programów opcjonalnych dostępna jest istotna pula dla projektów z kategorii exploration.

**CAMILA
55-85 mln
EUR**

Umowa bilateralna na dostarczenie konstelacji satelitów optycznych i radarowego na potrzeby cywilne. **Scanway rekomendowanym podwykonawcą w ofercie przetargowej wybranej przez ESA** do zrealizowania projektu. Prowadzone rozmowy w celu zawarcia umowy wykonawczej.

**Lot Polaka
na ISS
65 mln EUR**

Podczas 2-tygodniowego pobytu Polskiego astronauty - Sławosza Uznańskiego-Wiśniewskiego - na Międzynarodowej Stacji Kosmicznej (ISS), przeprowadzi on 13 eksperymentów z wykorzystaniem aparatury oraz unikalnych warunków panujących na Stacji. **Planowany start misji 29 maja 2025 r.**

**Staże w ESA
i inne
10 mln EUR**

Program stażowy dla polskich absolwentów w ESA, trwający 3 lata i obejmujący łącznie 30 osób.

Obiektów na Orbitę – cykl edukacyjny

Czym jest #OnO?

Cykl edukacyjny, w którym eksperci Scanway i firm partnerskich w sposób zwięzły i przystępny przybliżają odbiorcy tematy związane z satelitami i obserwacją Ziemi.

11 odcinków, w tym 1 odcinek specjalny poświęcony misji EagleEye

ono.scanway.pl

dedykowana strona i newsletter

